

खरीद व फरोख्त

बिरिमल्लाहिरहमा निरहीम

अल्लाह के नाम से जो बड़ा मेहरबान, बहुत रहम वाला है।

सब तअरीफें अल्लाह तआला के लिए हैं जो सारे जहान का पालनहार है। हम उसी से मदद व माफी चाहते हैं।

अल्लाह की लाताद सलामती, रहमतें व बरकतें नाज़िल हों मुहम्मद सल्ल. पर, आपकी आल व औलाद और असहाब रज़ि. पर व बअद।

बाज़ार जहां खरीद व फरोख्त किया जाता है। वहां जाना और खरीदना या बेचना चूंकि इन्सान की खास जरूरतों में से एक है। खुद अल्लाह के रसूल सल्ल. भी बाज़ार जाते और जरूरी लेन-देन किया करते थे। सहाबा किराम रज़ि. भी बाज़ार जाकर लेन-देन व कारोबार किया करते थे। हत्ता कि रसूल सल्ल. भी रसूल बनाए जाने से पहले तिजारत करते थे। क्योंकि दुनियावी गुज़र बसर के लिए यह एक फितरी जरूरत है। इसीलिए कुफ़ारे मक्का ने आप सल्ल. पर ऐतैसज़ भी किया था कि "यह कैसा रसूल है कि जो खाना खाता है और बाज़ारों में चलता फिरता है।" (फुरकान-आयत-7)

इसके बावजूद रसूल सल्ल. का यह इशार्द याद रहे कि "शहरों में अल्लाह तआला को सबसे ज्यादा पसन्द उनमें पाई जाने वाली मस्जिदें हैं और सबसे ज्यादा ना पसन्दीदा उनमें पाए जाने वाले बाज़ार हैं।" (मुस्लिम-1528)

खरीद-फरोख्त के आदाब

(1) बाज़ार में दाखिल होने की दुआ-जो शख्स बाज़ार जाने से पहले यह दुआ पढ़ले "ला इलाहा इल्लललाह! वह दहु ला शरीका लाह। लहुल मुल्कु व लहुल हम्द। युहयी व युमीतु बि यदिहिल खैर, व हुवा अला कुल्लि शैइन कदीर" तो अल्लाह तआला उसके लिए हजार नेकियां लिख देता है, हजार गुनाह मिटादेता है और हजार दरजे बुलन्द कर देता है।" (तिर्मिज़ी-3179-हसन)

इसी हदीस की दूसरी रिवायत में हजार दरजात के बजाए यह है कि "उसके लिए जन्नत में एक घर बना देता है।" (इब्ने माज़ा-2235)

(2) लेन-देन में भाई चारगी का ध्यान रखना-इसलिए कि "मोमिन तो आपस में भाई-भाई है।" (हुजुरात-आयत-10) और "एक मोमिन दूसरे मोमिन के लिए एक मजबूत इमारत की तरह है। जिसका एक हिस्सा दूसरे हिस्से को मजबूत करता है। (बुखारी-481 & 2446 मुस्लिम) तो चाहिये कि हर मुसलमान अपने भाई के लिए आसानी पैदा करे। और रसूल सल्ल. की इस दुआ "अल्लाह की रहमत नाज़िल हो उस शख्स पर जो बेघत व खरीदते वक़्त और तकाज़ा करते वक़्त नर्म मिज़ाज़ और (अपने हक़ को) माफ़ करने वाला हो।" का हिस्सा बने। (बुखारी-2078) और फ़रमाया "बेशक! अल्लाह उस शख्स से नुहब्यत करता है जो खरीदने-बेचने और अदायगी में आसान हो। अपने हक़ से कम पर राज़ी हो जाने वाला हो।" (तिर्मिज़ी-1175-सही) और यह कि "अल्लाह ने उस शख्स को जन्नत में दाखिल कर दिया जो खरीदने-बेचने में, किसी को उसका हक़ अदा करने में और किसी से अपने हक़ का तकाज़ा करने में बहुत आसान था।" (नसई-4700 इब्ने & माज़ा-2202) भाई चारगी का एक तकाज़ा

यह भी है कि "मोमिन अपने मोमिन भाई के लिए वही चीज पसन्द करे जो अपने लिए पसन्द करता है।"

(बुखारी-13 & 1239)

लिहाजा खरीदार हो या ताजिर दोनों को चाहिये कि एक दूसरे की भलाई सोचे कोई भी दूसरे को नुकसान पहुंचाने पर न तुले। दूसरे को नुकसान देकर अपना भला सोचना सही नहीं है।

(3) शोर-शराबा करने से बचें:- इसलिए कि यह तहजीब के खिलाफ है। खुद 'रसूल सल्ल. भी बाजारों में ऊंची आवाज से बात नहीं करते थे और न ही बुराई का जवाब बुराई से देते थे। बल्कि मामले को रफा दफा (करने के लिए माफ) कर देते थे।" (बुखारी-4838)

(4) नजरों को झुकाना:- इशादे बारी है "मोमिनो से कहिये कि वोह अपनी नजरें नीची रखा करें और अपनी शर्मगाहों की हिफाजत करें। यह उनके लिए पाकीजगी की बात है।" (नूर-आयत-30) बाजार में चूँकि औरतें भी होती हैं और आजकल तो बेपर्दगी भी आम है। ऐसे में अगर किसी औरत पर नजर पड़ जाए तो उसे बार-बार नहीं देखना चाहिये क्योंकि "पहली नजर तो माफ है, मगर दूसरी नहीं है।" (तिर्मिजी-2777 & अबु दाउद-2149) वह इसलिए कि फरमाने रसूल सल्ल. है "बेशक! अल्लाह ने हर इन्सान पर जिना से उसका हिस्सा लिख दिया है, जिसे वह हर हाल में पाकर रहेगा। आंखों का जिना (गैर मेहरम औरत पर) नजर डालना है और ज़बान का जिना बोलना है।" (मुस्लिम-2657)

(5) सच बोलना व झूट से बचना:- अल्लाह के रसूल सल्ल. ने फरमाया "ताजिरो को क्यामत के दिन इस हाल में उठाया जाएगा कि गुनाहगार होंगे। सिवाए उसके जो अल्लाह से डरता रहा, नेकी करता और सच बोलता रहा।" (इब्ने माजा-2148 & तिर्मिजी-1073-सही) और यह कि खरीदने व बेचने वाले को इस्तिथार है कि वह चाहे तो सीदा तय रहने दे और चाहे तो रद्द कर दे। इसलिए कि "अगर वह दोनों सच बोलें और हर चीज को खोल कर बयान कर दें तो उनके सीदे में बरकत आएगी और अगर वोह झूट बोलें और किसी बात को छिपाएं तो उनके सीदे में बरकत खत्म हो जाएगी।" (बुखारी-1973 & मुस्लिम-3858) मगर आज कल होता यह है कि खरीद व फरोख्त के मामले में अक्सर झूट बोला जाता है। दुकान दार अपने माल की झूटी व बेजा तअरीफ करता है और कीमत बहुत बढ़ा-चढ़ा कर बतलाता है। अगर ग्राहक कोई कीमत लगाए तो झूट कहता है कि यह तो मेरी खरीद ही नहीं है। कभी अपने ही आदमी से भाव बढ़ाने के लिए ऊंची बोली या दाम लगवाता है तो कभी ग्राहक भी असल कीमत खरीद से ज्यादा की रसीद बनवाता है ताकि वह अपनी कम्पनी या आफिस से ज्यादा रकम यसूल ले। यह सारे काम शरीयत की नज़र में ग़लत हैं।

(6) ऐब बयान करना व साफ़ गोई से पेश आना:- कारोबारी के लिए जरूरी है कि वह जो सामान बेच रहा है, अगर उसमें कोई ऐब है तो वह ऐब खरीदार को जरूर बता दें। क्योंकि "किसी के लिए जाइज़ नहीं कि कोई चीज बेचे जब तक कि उसके ऐब (खराबी) को बयान न कर दे।" (हाकिम-2175 & मुस्लिम-3858) और इसलिए भी कि "मुसलमान मुसलमान का भाई है और किसी मुस्लिम के लिए हलाल नहीं कि वह अपने भाई को ऐबदार चीज बेचे सिवाए इसके कि वह उस ऐब को ग्राहक के सामने बयान कर दे।" (मुस्लिम-3454 & बुखारी-2139)

(7) झूटी कसम खाने से बचना:- कुछ कारोबारी अपना सामान बेचने के लिए झूटी कसमों का सहारा लेते हैं। उन्हें यह मालूम नहीं या शायद जल्द माल बेचने

के चक्कर में वीह यह भूल जाते हैं कि "तीन किस्म के लोगों से अल्लाह तआला

क्यामत के दिन न बात-चीत करेगा, न उनकी तरफ देखेगा और न उन्हें पाक करेगा। उनमें से एक अपने माल को झूठी कसम खा कर बेचने वाला है। ऐसे लोगों के लिए दर्दनाक अजाब है।" (तिर्मिजी-1074 इब्ने & माज्जा-2208)

ध्यान रहे "कसम खाने से माल तो बिक जाता है मगर कमाई (की बरकत) जाती रहती है।" (नुखारी-2087 & मुस्लिम-)

(8) घोखा देने से बचना:- ज्यादातर चीजों में आज मिलावट इतनी आम है कि बहुत तलाशने पर भी बिना मिलावट की कोई चीज शायद ही मिले। जबकि अनाज के गत्ते पर नीचे हाथ डालने से तरी मेहसूस करके रसूल सल्ल. ने उस गत्ते के मालिक से फरमाया "इसे (गीले अनाज को) तुमने ऊपर क्यों न रखा? ताकि लोग इसे देख लें। जो शकस घोखा करे, उसका मुझसे कोई तअल्लुक नहीं।" (मुस्लिम-284 & तिर्मिजी-1171)

(9) नाप-तौल पूरा करना:- अल्लाह तआला का हुक्म है "जब तुम नापों तो पूरा नापो और तौलो तो सीधी तराजू से तौलो।" (इस्स-आयत-35)

"नाप-तौल इन्साफ के साथ पूरा किया करो और लोगों को उनकी चीजें कम न दिया करो।" (हूद-आयत-85) इसलिए कि "हलाकत व बर्बादी है नाप-तौल में कमी करने वालों के लिए" (मुतफफिफीन-आयत-01) और रसूल सल्ल. ने फरमाया "जो कौम नाप-तौल में कमी करती है उसे कहत साली (अकाल) मंहगाई और हाकिम के जुल्म में जकड़ लिया जाता है।" (इब्ने माज्जा-4019-सही) नाप-तौल में कमी करने के बजाए कुछ ज्यादा देना ही बेहतर है। इसलिए कि एक भाखस को वज़न करता देख आप सल्ल. ने फरमाया "वज़न करते वक़्त थोड़ा ज्यादा तौल (कर दिया करो)।"

(नसई -4596 & अबुदाऊद-3338-सही)

(10) खरीद व फरोख्त के दौरान नमाज़ को न भूलें:- "इशादे बारी तआला है "उन घरों (मस्जिदों) में जिनके बारे में अल्लाह का हुक्म है कि उन्हें ऊँचा किया जाए और उनमें उस का नाम लिया जाए व उसका जिक्र किया जाए। इनमें वो लोग सुबह व शाम अल्लाह की पाकी बयान करते हैं जिन्हें अल्लाह का जिक्र और नमाज़ व ज़कात की अदायगी से न तिजारत ग्राफिल करती हैं और न खरीद-फरोख्त।" (नूर-आयत-36-37) ऐसे लोगों को अल्लाह बे हिसाब रिज़क देता है अपने फज़ल से।

खरीद व फरोख्त के अहकाम

(1) फरीकन की आपसी रज़ामन्दी:- कोई सामान खरीदने व बेचने में धोस व धोपती के बजाए बख़ुशी व आपसी रज़ामन्दी से मामले को तय किया जाए। दुकानदार अपने माल की कीमत बताए फिर खरीदार को सोचने का मौका दे। अगर उसे वह माल उस कीमत पर पसन्द हो तो खरीद ले वरना न खरीदे। क्योंकि इशादे बारी तआला है "ऐ ईमान वालो। अपने आपस के माल ना जाइज़ तरीक़े से मत खाओ। हां तुम्हारी आपसी रज़ामन्दी से खरीद व फरोख्त हो (तो ठीक है) (निसा-आयत-29) और फरमाने रसूल सल्ल. भी है "गाहक व दुकानदार

(ताजिर) आपसी रज़ामन्दी ही से सौदा तय करें।" (तिर्मिजी-1248 सही-)

(2) नफ़ा कितना लें? इस्लाम ने कारोबार में मुनाफ़े की हद तय नहीं की है मगर ऐसा भी नहीं है कि कारोबारी को बिल्कुल ही आज़ाद छोड़ दिया हो। बल्कि उसूल यह बता दिया कि जो चीज़ अपने लिए पसन्द करें, वही दूसरे के लिए भी पसन्द

करे। न अपना नुकसान करे और न गाहक की जेब काटें बल्कि जाइज मुनाफा ले।

हर कारोबारी यह चाहता है कि उसे सामान सस्ते दाम पर मिले तो उसे भी चाहिये कि वह भी अपने गाहक का ख्याल रखे। इमाम बुखारी रह. ने जिक्र किया कि इमाम मुहम्मद बिन सीरीन रह. फरमाते थे कि "एक शख्स अगर कोई चीज दस्त में खरीदे तो उसे ग्यारह में बेचे। अलबत्ता उस पर जो खर्च हुआ हो, वह उसे लागत में जोड़ सकता है। यह न करे कि पांच सौ की चीज का बाम हजार बताए। फिर किसी को नौ सौ में बेचे, किसी को आठ सौ में और किसी को सात सौ में बेचे दे।

(3) सौदा रद्द करने का हक:- आम तौर पर यह होता है कि खरीदार के मुंह से कोई बात निकल जाए फिर फौरन ही उसे अपनी गलती का एहसास हो जाए और वह उस कीमत पर उस चीज को खरीदना नहीं चाहें तो दुकान दार उसे दबा लेता है। आस पास के लोगों से भी दबाव डलवाता है कि वह अपने मुंह से निकली बात को पूरा करे। यह तरीका इसलिए गलत है क्योंकि "गाहक और सौदागर दोनों को अलग होने तक हक है कि वह चाहें तो सौदा पूरा करें और अगर चाहें तो रद्द कर दें।" (बुखारी-1973 मुस्लिम-&3858& तिर्मिजी-1105 & इब्ने माजा-2181)

(4) मन्डी या बाजार में पहुंचने से पहले ही सौदा न करें:- शहरी ताजिर आम तौर पर मन्डी या बाजार के उतार-चढ़ाव को ज्यादा जानते हैं। जबकि बाहर देहात से आने वाले लोग इस उतार-चढ़ाव से अज्ञान रहते हैं। कभी यह शहरी ताजिर उनके मन्डी में पहुंचने से पहले ही सस्ते में कहीं मिल कर कम कीमत पर उनसे सौदा तय कर लेते हैं। इससे उन्हें खुद को तो फायदा पहुंच जाता है लेकिन उस बाहर से आने वाले को नुकसान हो जाता है। जबकि रसूल सल्ल. ने इस बात से मना फरमाया कि "बाजार में पहुंचने से पहले ही तिजारती माल का सस्ते में सौदा कर लिया जाए।"

(बुखारी-2165 & तिर्मिजी-1083) और यह कि "वह मालिक (बाहर से सामान लाने वाला) जिससे ताजिर ने सस्ते में सौदा किया जब बाजार आए तो उसे सौदा रद्द करने का हक है।"

(मुस्लिम-3823 & तिर्मिजी-1084 & इब्ने माजा-2178 & नसई-4573)

(5) अन्दाजे से किसी माल का सौदा करना सही नहीं:- अल्लाह के रसूल सल्ल. ने इस बात से मना किया है कि "ऐसे ढेर का सौदा किया जाए जिसका नाप खजूर के नापने के पैमाने से वजन मालूम न हो।" (मुस्लिम-3851 & नसई-4568) लिहाजा गुल्ले वगैरह के ढेर में नापने की चीज अगर है तो उसे नाप कर और अगर तौलने की चीज है तो उसे तौल कर उसका सौदा तय किया जाए। इसलिए कि इब्ने उमर रज़ि का बयान है कि "मैंने उन लोगों को देखा है जो रसूल सल्ल. के जमाने में अनाज के ढेर नाप-तौल के बगैर खरीद लेते थे और उन्हें मार पड़ती थी।" (मुस्लिम-3847 & बुखारी-2131)

(6) खरीदे हुए माल को अपने गोदाम तक ले जाए बगैर बेचना:- अल्लाह के रसूल सल्ल. ने सामान को उसी जगह पर बेचने से मना किया है, जहां उसे खरीदा गया हो। जब तक कि ताजिर उसे अपने ठिकाने (गोदाम, वगैरह) पर न ले जाए।" (मुस्लिम-3841 & इब्ने माजा-2226 & अबुदाऊद-3499)

(7) जब सौदा हो रहा हो तो

उसी सौदे के लिए तीसरे का घुस आना:- कभी गाहक व ताजिर के बीच सौदा तय हो रहा होता है कि बीच में कोई तीसरा शख्स घुस जाता है और वह ताजिर

को ज्यादा कीमत की पेशकश करके उन दोनों के सौदे को बिगाड़ने की कोशिश करता है। जबकि फरमाने रसूल सल्ल. है "कोई आदमी किसी के सौदे पर सौदा न करे और न ही अपने (मुस्लिम) भाई की मंगनी पर मंगनी का पैगाम भेजे हाँ अगर वह इजाजत दे दे तो ऐसा कर सकता है।

(मुस्लिम-3812 & तिर्मिजी-1000)

(8) किसी की मजबूरी का ना ज़ाइज़ फ़ायेदा न उठाए:- आम तौर पर कोई आदमी जब अपनी किसी मजबूरी की वजह से कोई चीज़ बेचना चाहता है तो उस चीज़ की कीमत कम से कम लगाई जाती है। कोई यह नहीं सोचता कि अगर इसकी जगह मैं होता और कोई मेरी चीज़ की बहुत थोड़ी कीमत लगाता तो मुझे कैसा लगता? हालाँकि हर मुसलमान को अपने भाई का भला सोचना चाहिये। जरीर बिन अब्दुल्लाह रज़ि. का बयान है कि मैंने रसूल सल्ल. से बैअत करते हुए कहा था कि "हमेशा नमाज़ कायम करूँगा ज़कात अदा करता रहूँगा और हर मुस्लिम की भलाई चाहूँगा।" (मुस्लिम-201&बुख़ारी-2204)

एक दफा इन्हीं जरीर रज़ि. के गुलाम ने उनके लिए एक घोड़ा तीन सौ में खरीदा। उन्हें वह घोड़ा सस्ता लगा तो घोड़े के मालिक के पास गए और कहा कि तुम्हारे इस घोड़े की कीमत तीन सौ से ज्यादा है फिर उसे (कुल) आठ सौ दिये।" (फ़ख़ूल बारी)

(9) सौदा वापिस कर लेना सबाब की बात है:- किसी चीज़ का सौदा तय हो जाने और कीमत अदा कर देने के बाद अगर खरीदार उस चीज़ में कोई ऐब देखे और सौदा रद्द कर अपनी रकम वापिस लेना चाहे और ताजिर को इससे कुछ नुक़सान भी न पहुँच रहा हो तो रकम वापिस कर देना चाहिये।

इसलिए कि "जो ताजिर किसी मुसलमान का सौदा वापिस कर ले, अल्लाह क़यामत के दिन उसके गुनाह माफ़ कर देगा।"

(अबु दाऊद-3462&इब्ने माज़ा-2199-सही)

(10) हराम चीज़ों का कारोबार करना हराम है:- जो चीज़ें हराम हैं उनका कारोबार करना भी हराम है और इससे होने वाली आमदनी भी हराम है। जैसे रसूल सल्ल. का यह फ़रमान कि "कुत्ते की कीमत, ज़ानिया (वैश्या) की आमदनी और नज़ूमी (ज्योतिषी) की कमाई हराम है।"

(बुख़ारी-2237 & मुस्लिम-4009&तिर्मिजी-1134)

आप सल्ल. ने "कुत्ते और बिल्ली की कीमत लेने से भी मना फ़रमाया।" (मुस्लिम-4015&तिर्मिजी-1134) अलबत्ता शिकारी कुत्ता इससे अलग है।" (तिर्मिजी-1139) "शराब, मुदर, सूअर और बुतों को बेचना भी हराम है।"

(इब्ने माज़ा-2167 & बुख़ारी-4296 & मुस्लिम-4048)

(11) चोरी का माल ख़रीदना व बेचना हराम है:-जो शख्स चोरी करे फिर उस माल को बेच कर पैसा कमाए तो ऐसी आमदनी हराम है। उस माल को ख़रीदने वाला शख्स अगर जानता है कि यह माल चोरी का है फिर कम कीमत देकर उसे ख़रीदता है तो वह भी गुनाहगार है। क्योंकि इश्ादेबारी है "तुम गुनाह और ज़्यादती के कामों में एक दूसरे की मदद मत करो।" (माइदा-आयत-03) और फ़रमाने रसूल सल्ल. है "वह शख्स जिसने चोरी का माल ला इल्मी में चोर से ख़रीदा हो और मालिक को पता चल जाए कि उसका चोरी गया माल फला शख्स के पास है तो उसे इख़्तियार है कि उस माल की कीमत देकर वह उसे ले ले और अगर चाहे तो चोर का पीछा करे।" (नसाई-सही)

(12) मस्जिद में खरीद-फरोख्त मना है:- क्योंकि वह तिजारत की नहीं इबादत की जगह है। इसलिए रसूल सल्ल. ने फरमाया "जब तुम मस्जिद में किसी को कोई चीज खरीदते या बेचते हुए देखो तो कहो अल्लाह तुम्हारी तिजारत में कोई बरकत न डाले" (तिर्मिजी-1177-सही)

(13) बहाने से सूदी लेन-देन करना:- इसकी एक सूरत यह है कि किसी शख्स को नकद रकम की जरूरत है। तो वह किसी से कोई चीज मसलन कार एक लाख रुपये में एक साल के वादे पर खरीद लेता है। एक-दो दिन बाद वह वही गाड़ी उसी शख्स को नव्वे हजार में नकद रकम ले कर बेच देता है। इस तरह फौरी तौर पर नव्वे हजार मिल गए और गाड़ी मालिक को एक साल बाद दस हजार फायदे के मिल जाएंगे जो हकीकत में नव्वे हजार का एक साल का सूद (ब्याज) है।

(14) जरूरी चीजों की जमाखोरी करना हराम है:- कुछ ताजिर जरूरी चीजों को अपने गोदामों में इस गरज से रोक रखते हैं कि जब कीमत बढ़ेगी तब बेचेंगे। खुद ही माल रोक कर बाजार में पहले उसकी कमी पैदा करते हैं, फिर लोगों की जरूरत व मजबूरी का फायदा उठा कर उसे ऊँचे दामों में बेचते हैं और रसूल सल्ल. की यह बात भूल जाते हैं कि "एक गुनाहगार ही जमाखोरी करता है।" (तिर्मिजी-1126 & इब्ने माज़ा-2154 & मुस्लिम-4122)

(15) ला इल्मी की खरीद-फरोख्त मना है:- खरीदने-बेचने की हर वह सूरत जिसमें ला इल्मी या धोखा पाया जाता हो, मना है। जैसे-

(1) बाग का फल पकने से पहले ही उसका सौदा करना।

(2) खेती के तैयार होने से पहले ही उसका सौदा करना।

(3) किसी बाग की पैदावार का कई सालों के लिए पेशगी सौदा करना।

(4) हामिला जानवर के पेट में जो कुछ हो, उसके पैदा होने से पहले ही उसका सौदा कर लेना।

(5) दूध देने वाले जानवर को बेचने से तीन चार दिन पहले उसके थनों से दूध न निकालना।

(6) मछली के शिकारी से ऐसा सौदा करना कि इस बार तुम्हारे जाल में जितनी मछलियां आए, वोह इतनी रकम के बदले मेरी हैं।

(7) ऐसी फरोख्त जिसमें ताजिर अपने ही आदमी लगा कर कीमत बढ़ाता जाए।

आखिर में इतनी ही अर्ज है कि अगर हम सभी खरीद व फरोख्त के आदाब व अहकाम के मुताबिक लेन-देन करें तो यकीनन हमारी परेशानियों में कमी और रिज़क में बरकत आ सकती है। अल्लाह हम सभी को इन सान्निमात पर अमल करने की तौफ़ीक दे। हमारी खताओं व गुनाहों से दूर गुजर करे और हमें अपने दीन की सीधी राह पर घुलाए।

आमीन!

माखूज

जादुल खतीब

डा. मु. इसहाक जाहिद

आपका दीनी भाई

मुहम्मद साईद

9887239649, 9214836639